



TP Conseiller de Vente RNCP 37098

Titre professionnel agréé par l'État

Le TP Conseiller de Vente permet d'acquérir les compétences essentielles pour accueillir, conseiller et fidéliser une clientèle dans différents secteurs d'activité. Cette formation professionnalisante prépare les apprenants à intégrer rapidement le marché du travail grâce à une approche concrète, orientée terrain et résultats.

Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif de permettre au stagiaire de :

- Accueillir et accompagner les clients tout au long du parcours d'achat
- Identifier les besoins et proposer une offre adaptée
- Développer les ventes et la satisfaction client
- Participer à l'animation commerciale de l'espace de vente
- Contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux
- Fidéliser la clientèle grâce à une relation professionnelle de qualité

Compétences développées

Au cours de la formation, le participant apprend à :

- Maîtriser les techniques de vente et de conseil
- Gérer la relation client en face à face ou à distance
- Valoriser les produits et services
- Traiter les objections et conclure une vente
- Utiliser les outils numériques et commerciaux
- Participer à la gestion de l'espace de vente
- Travailler en équipe dans un environnement commercial

Public concerné

Cette formation s'adresse :

- Aux personnes souhaitant travailler dans le commerce et la vente
- Aux salariés en évolution professionnelle
- Aux demandeurs d'emploi
- Aux personnes en reconversion
- Aux professionnels souhaitant renforcer leurs compétences commerciales

Débouchés professionnels



Le TP Conseiller de Vente permet d'accéder à de nombreux métiers :

- Conseiller de vente
- Vendeur spécialisé
- Conseiller commercial
- Chargé de clientèle
- Employé commercial
- Commercial terrain
- Vendeur en boutique ou grande distribution

Méthodes pédagogiques

La formation repose sur une pédagogie active et professionnalisante :

- Mises en situation réelles
- Exercices pratiques
- Jeux de rôle commerciaux
- Études de cas
- Simulations de vente
- Accompagnement individualisé

Modalités de formation

- Formation en présentiel
- Accompagnement pédagogique personnalisé
- Évaluation continue des compétences
- Préparation au titre professionnel
- Certification reconnue par l'État

Pourquoi choisir FORMACOOOL ?

- Organisme certifié QUALIOPi
- Formation orientée employabilité
- Approche concrète et terrain
- Formateurs expérimentés
- Suivi individualisé
- Environnement professionnel stimulant

Développez des compétences commerciales solides et accédez à des opportunités professionnelles concrètes